

# **Kuidas kinnisvaraga muretu vanaduspõlv kindlustada?**

**Peeter Pärtel - koolitaja ja kinnisvarainvestor  
Fast Track Education / 28.01.2017**

# Kuidas kinnisvaraga muretu vanaduspõlv kindlustada?

- Kes on Peeter Pärtel?
- Miks valisin kinnisvara?
- Kuidas kinnisvaraturul teadlikult tegutseda?
- Kuidas mõtleb edukas kinnisvarainvestor?
- Kuidas tänases turuolukorras leida häid tehinguid?
- Kus saan oma investeeringusalaseid õpinguid jätkata?

# Peeter Pärtel

- **Vanem vend** kolmele nooremale õele.
- Koolitajana tõstab eestlaste majanduslikku heaolu 2004 aastast (algas **CASHFLOW** lauamängust).
- Kinnisvarainvestorina omab hetkel **20 ürituba**.
- **Oravarattast väljas** alates maist 2015.
- Kuivad faktid:
  - Sündinud 26.01.1984
  - Abielus.
  - Lõpetanud Estonian Business Schoolis ettevõtluse ja ärijuhtimise eriala (bakalaureus) ja enne seda Tallinna Polütehnikumi arvutid- ja arvutivõrgud eriala (kutsekesk).



# Miks valisin kinnisvara?

**Kinnisvara ärimudel on lihtne:**

**“Inimesed elavad minu korteris / majas ja maksavad mulle üüri.”**

– The Real Estate Guys

# Võimendus muudab kinnisvara eriliseks



# **Mis on võimalik?**

**Kinnisvarasse investeerides on kõige reaalsem saavutada finantsvabadus.**

1 - uksega ~20 - 50 eurot / kuus

10+ uksega hakkab tulu ukse kohta kasvama  
(hulgi ostmise võimalus)

**Kui plaanid osta vaid ühe korteri,  
siis jäta see parem tegemata.**

## Investor Toomas

- alustas 2002
- algkapital 64 000 €
- 27.01.2017 väärthus  
279 656 €
- sellest 40% rahas  
~112 000 €
- investeerib aktsiatesse
- ei kasuta laenu
- meeskond 4 Äripäeva ajakirjaniku



## Investor Peeter

- alustas 2004
- algkapital puudus
- 2007 ~30 000 € -> 2010 ~10 000 €
- 27.01.2017 väärthus  
300 000+ €
- sellest ~33% rahas  
~100 000 €
- investeerib kinnisvarasse
- kasutab laenu (LTV ~40%)
- meeskonnaks ise ja abikaasa



## investor Toomas vs investor Peeter

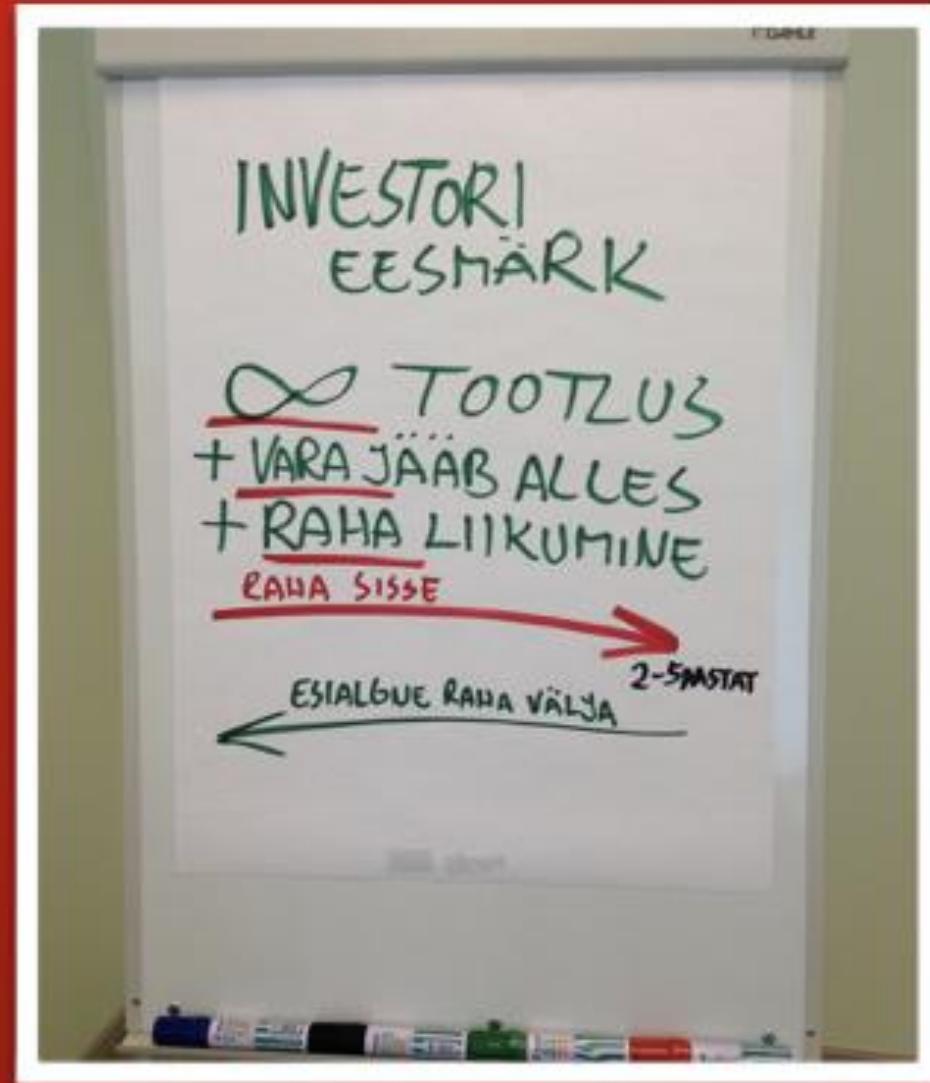
Äripäev

seisuga 27.01.2017

fte

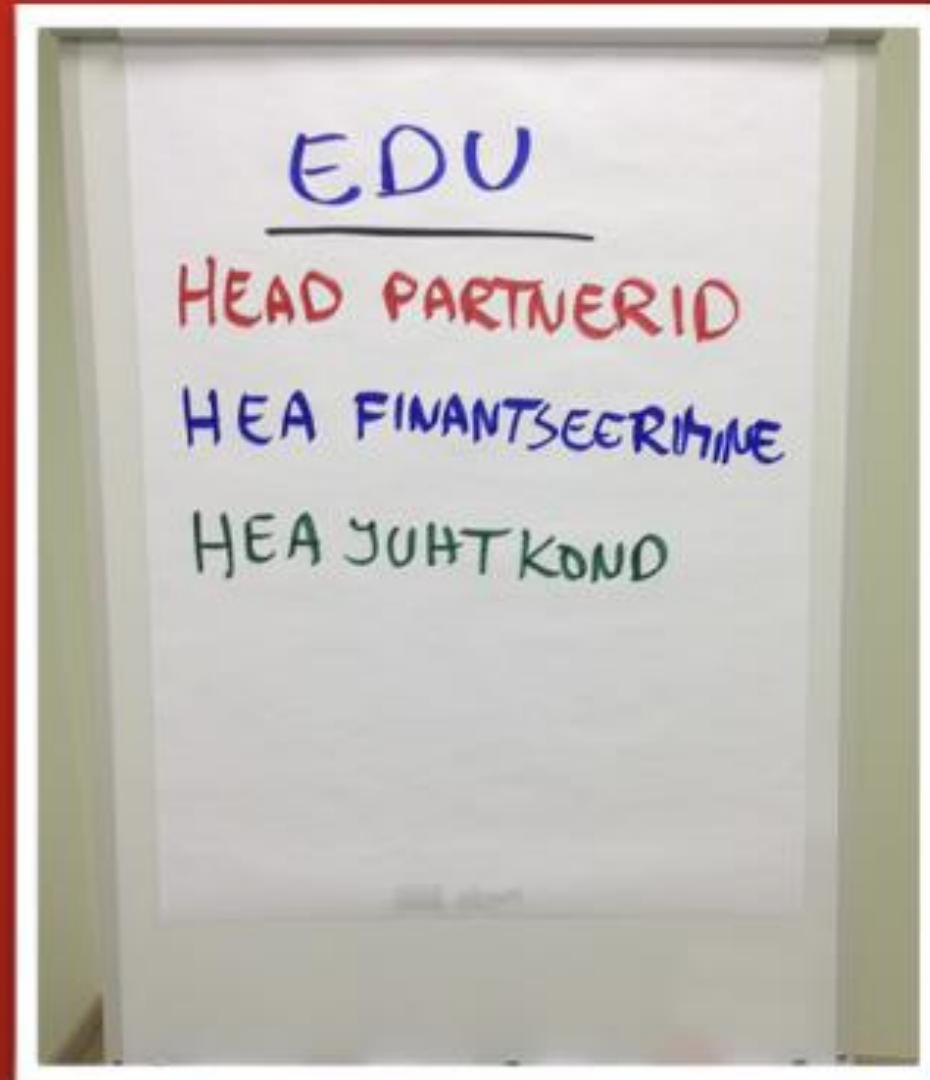
# Sinu kui kinnisvarainvestori eesmärk

- Lõpmatu tootlus  
(2-5 aasta jooksul oma raha tagasi).
- Olen vara (kaas)omanik edasi.
- Saan (igakuisest) rahaliikumisest osa.



# Sinu kui investori küsimused

- **Partnerid** - kes Sinuga koos investeerivad samasse tehingusse? Kas nad on midagi sarnast varem teinud?
- **Finantseerimine** - kas omakapitali ja laenu suhe on paigas? Millise intressi / tingimustega on laen?
- **Juhtkond / haldur** - Kes juhib igapäevast tegevust ja otsustab jooksvalt? Kas ta tegelikult ka teab, mida teeb?



# Emotsioonid

- **Hirm investeerida heal ajal.**
- Viimati 2009 kuni 2013.
- Enne seda kuni 2005.
- **Ahnus spekuleerida halval ajal.**
- 2014, 2015, 2016 ja praegu.
- Enne seda 2006 kuni 2008.



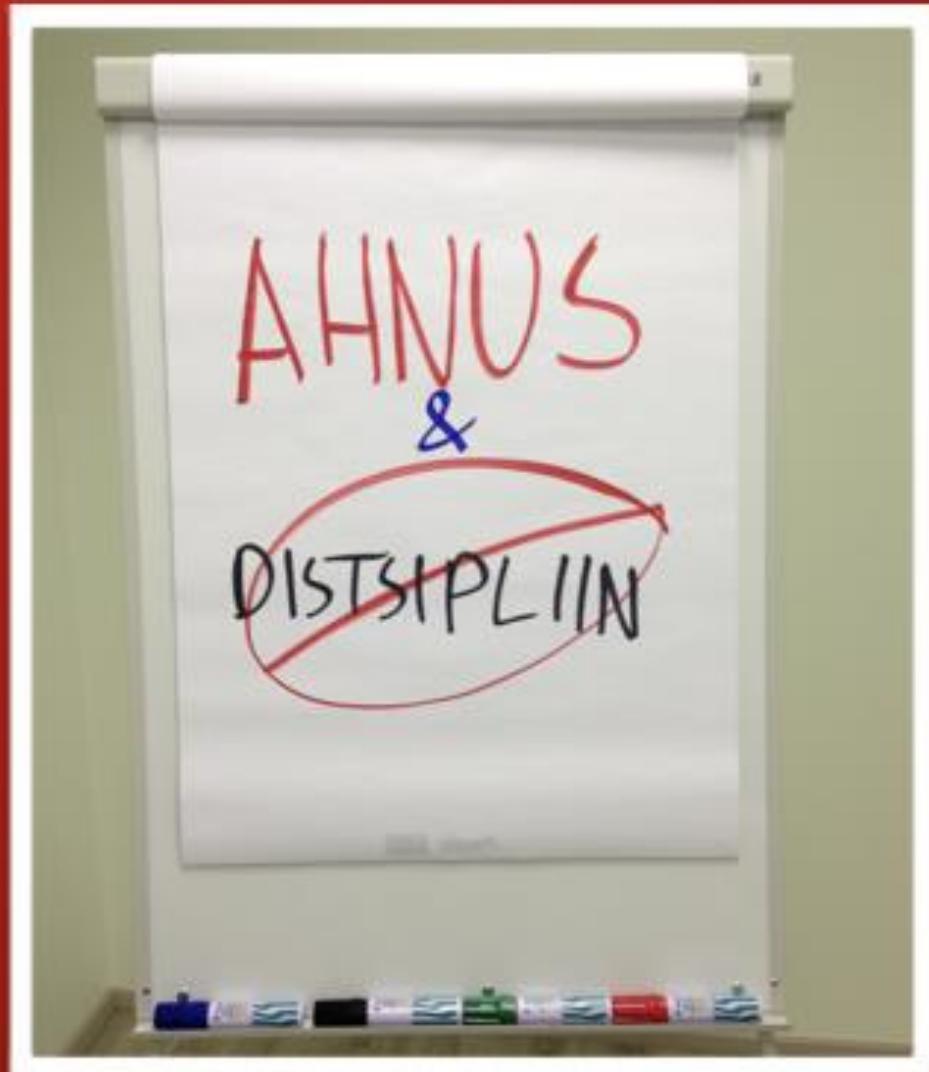
# Ohud kinnisvarasse investeeringisel täna

- Möistliku rahavooga tehinguid on üliraske leida.
- Ühe enam-vähem teingu leidmiseks tuleb läbi vaadata mitusada pakkumist. Lisaks tuleb olla kiire ja seejuures hea läbirääkija teingu tingimuste osas.
- Turg on muutunud ja spekuleerimise tehingud lõppevad üha enam kaotusega.



# Ohud kinnisvarasse investeerimisel täna

- Veelkord AHNUS.
- Kui keegi pakub täna **suuremat kui 5% intressi / tootlust**, siis peaks süttima punane tuluke - mis siin on niivõrd riskantset? Kas ma usun, et nad suudavad seda riski maandada? Miks ta seda mulle pakub kui see on nii hea tehting?
- Distsipliini puudumine.
- Täna pead Sa olema distsiplineeritud, et mitte teha rumalat tehtingut.
- Parem olla rahas (kullas, hõbedas) kui halvas kinnisvara tehtingus.

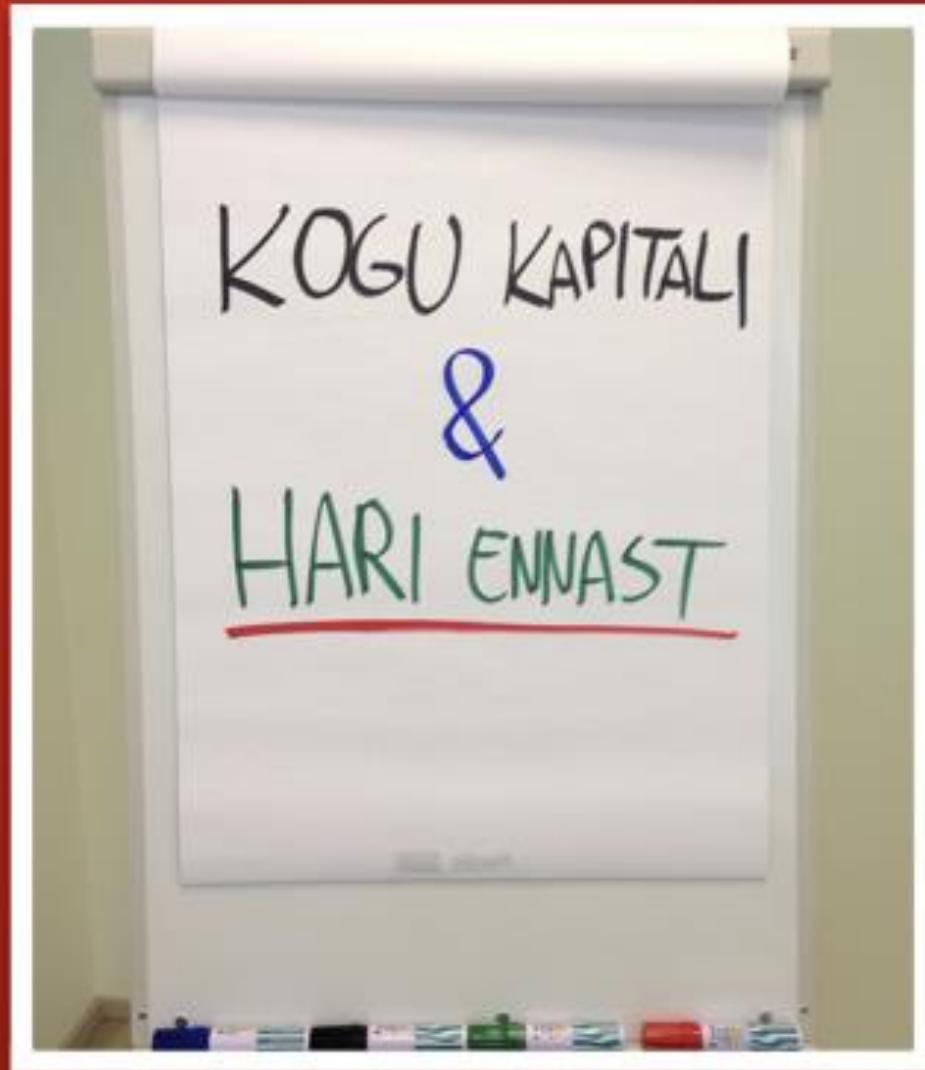


# **Mis ei ole kinnisvarasse investeerimine?**

- **Kauplemine** (ingl k tulnud flippimine)
  - Ostmine ja müümine
  - Ostmine, renoveerimine ja müümine
- **Laenuandmine** kinnisvara tagatisel
  - Ühisrahastuse kaudu kinnisvara tagatisel laenu andmine
  - Ühisrahastuse kaudu omakapitali panustamine
- **Kinnisvarafondi investeerimine**
- **Kinnisvara haldamine, maaklerdamine, hooldamine...**

# Kuidas alustada kinnisvarasse investeerimist?

- **Kogu kapitali.**
- **Hari ennast kinnisvara valdkonnas.**
- Käi vaatamas kortereid (**vähemalt 100!**), mis vastavad Sinu kriteeriumitele.
- Keda soovid teenindada? (Maxima, Selveri või Stockmanni klienti?)
- **Osale koolitustel.**  
(Tänane on hea algus.)
- Suhtle kinnisvarainvestoritega (Sul läheb vaja nõu ja meeskonda kui jõuad reaalse tehinguni).



# Jätka oma kinnisvaraalaseid õpinguid



soovin Peeter Pärtel-ilt

## "Kuidas saavutada finantsvabadus kinnisvaraga Eestis" - tasuta videokoolituse

Nimi .....

**Peeter Pärtel**

Telefoni nr. ....

**56 458 673**

E-mail .....

**peeter@fte.ee**

Need 3 tasuta videot (väärtusega 197 eurot)  
näitavad Sulle, kuidas saada finantsiliselt  
vabaks kinnisvaraga siinsamas Eestis.



FAST TRACK  
EDUCATION