



Välja müüdüd! Dominate Salesi closingu meistrikläss

Vii closing uuele tasemele

07.11.2019

Park Inn by Radisson Central Tallinn

Tunnustatud müügikoolitaja Silver Rooger Dominate Salesist viib läbi selle poolaasta ainukese avaliku Closingu meistriklässi.

Esimeses osas räägib Silver Rooger *closingu* eelsammudest ning millised 3 kriteeriumit peab olema täidetud, et *closing* saaks edukalt toimuda.

Praktilise meistriklässi käigus annab ta ülevaate, milles enamik müügiinimesi eksivad ning mida tavaliselt müügis ei tohiks teha ja mis jäetakse tegemata. Silver Rooger jagab kuulajatele nippe ja nõuandeid, kuidas müüki edukalt teha ja milliste võtetega jõuda tulemusteni.

Selleks, et kliendi tehingut *closida*, on tarvis aru saada, mis sorti argumentidega klient välja tuleb. Kuidas vastata kliendi vastuargumentidele nutikalt? Meistriklässi antakse juhiseid, kuidas ummikusse jooksnud argumendid siiski enda kasuks pöörata ja neist kasutoov strateegia välja töötada.

Silver Rooger ja Dominate Sales on pika uurimistöö ja praktika käigus välja töötanud kindla mudeli, kuidas erinevaid vastuargumente lahendada. Seda mudelit on edukalt kasutanud nii nemad ise kui ka nende kliendid. Antud mudel töötab sõltumata ärimudelitest ja valdkonnast.

Tule saa *closingu* meistriks!

Kellele? Meistrikläss on mõeldud kõigile müügiga tegelevatele inimestele.

Oluline!

Praktikumis antakse konkreetne 4 sammuline mudel osalejatele, mida saab kohe töös rakendada. Tulemused on iga müügiinimese enda teha!

Võta meistriklässi kaasa kaks kuni kolm selget juhtumit, millele saab koolitaja abiga lahenduse leida!

Closingu meistrikläss maksab 219 eurot (km-ga 262,80 eurot).

Lisainfo sisu ja osalemist puudutavates küsimustes: Maarit Eerme, telefon 514 4884, e-post maarit.eerme@aripaev.ee

Meistrikläsil oma toodete ja teenuste esitlemisest huvitatud ettevõtetel palume kirjutada e-mailile sponsor@aripaev.ee või +372 667 0105.

PROGRAMM

7.11.2019

09:00 - 09:30 ○ Hommikukohv, värske Äripäev

09:30 - 11:00 ○ I osa – teooria, koos praktiliste näidetega



Silver Rooger Dominate Sales juht

11:00 - 11:20 ○ Kohvipaus kerge ampsuga

11:20 - 12:50

○ II osa - praktika



Silver Rooger Dominate Sales juht

LISAINFO

Osalemise tingimused

Palume teatada mitteosalemisest kirjalikult vähemalt 10 tööpäeva enne ürituse toimumist aadressil registreerimine@aripaev.ee. Sellisel juhul tagastame laekunud osalustasu või tühistame veel tasumata arve.

Kui teatate mitteosalemisest 5-9 tööpäeva enne konverentsi toimumist tagastame 50% tasutud maksumusest.

Kui teatate mitteosalemisest hiljem või unustate teatada, osalustasu ei tagastata.

Korraldaja võib üritusel teha pilte, videoid ja helisalvestisi ning jagada neid nii osalejatega kui ka avalikes meediakanalites, samuti kasutada sarnaste ürituste turundamiseks.

Täpsemat teavet andmete kasutamise kohta leiab Äripäeva [Privaatsustingimustest](#).