

## Kuidas saada oma toode jaekettide sortimenti?



**02. oktoober 2020**

**Kestus:** 1 päev

Vana-Lõuna 39/1, Tallinn

Ühe jaeketi sortiment on hoolega valitud ning võib sisaldada tuhandeid või isegi kümneid tuhandeid tooteid. Müügiplaan on aga tihti piiratud ning seega konkurents tootjate vahel oma toote sortimenti saamiseks ja seal püsimiseks on väga tugev. Miks peaks jaekett ostma just Sinu, mitte Sinu konkurenti toodet?

### Sihtgrupp

- Tootjad
- Hulgimüügiettevõtted
- Müügijuhid

### Koolituse eesmärk

Koolituse eesmärk on suurendada teadlikkust, millised on Sinu kui tarnija vajalikud tegevused oma toodete müümisel jaekettidele ja millised on nende ootused Sinule.

### Koolituse tulemusena

- Tead, kuidas jaeketid valivad tarnijaid ja tootjaid
- Tead jaeketi ootusi tarnijatele
- Mõistad jaeketi tegevusi ja toimimist seoses sortimendiga
- Oskad võtta õigesti ühendust ostujuhiga
- Oskad koostada pakkumist oma toodetele

### Koolituse läbiviimise põhimõtted

Koolitusel tehakse läbi erinevaid harjutusi, grupiarutelusid ja grupitöid. Tulemusi hinnatakse arutelude ja grupitööde käigus. Tunnistuse väljastamise eeldus on täismahus koolitusel osalemine.

Koolitus toimub, kui osalejaid on grupis vähemalt 5.

### Loe koolitaja artiklit:

[Jaekett ei hakka teie toodet turundama, seda tuleb ikka ise teha](#)

[Kuidas tehakse jaeketis otsuseid toodete sisseostuks?](#)

## AJAKAVA

02.10.2020

09:15 - 09:30 ○ Kogunemine

Koolitus toimub Äripäeva Akadeemias, aadressil Vana-Lõuna 39/1, Tallinn.

Ümbritsevatel tänavatel on kesklinna parkimistsoon. Maja taga asuvas Europarklas on parkimistasu 2 EUR/päev. Parklasse saab siseneda Pille tänavalt või Vana-Lõuna tänavalt [Parkimisinfo](#).

09:30 - 11:00 ○ Jaeketi strateegia ehk kuidas valitakse tarnijaid ja tooteid?

- Sul on toode või idee- kuidas edasi?

- Valmistume oma toodet pakkuma, kontaktid, ettevõtte tutvustuse ettevalmistus
  - Miks peaks jaekett ostma Sinu, mitte Sinu konkurendi toodet?
  - Kuidas võtta ühendust jaeketi ostujuhiga?
  - Mis siis, kui vastust ei tule või kui vastus tuleb eitav?
- Kasutatavad meetodid: Ülevaade, tutvustava presentatsiooni koostamine, valmistumine oma toote müügiks. SWOT-konkurentidega, oma tugevuste ja võimaluste kaardistamine

11:00 - 11:15 ○ **Kohvipaus**

11:15 - 12:45 ○ **Põhimõtted, mida jaeketid jälgivad**

- Numbrid mida võiksid teada, lisanduvad kulud
- Uus toode sortimendis- mida see tähendab?
- Toodete kategoriseerimine- kuhu kuulub minu toode?

Kasutatavad meetodid: ülevaade, pakkumise vormistamine, esitlemine

12:45 - 13:30 ○ **Lõuna**

13:30 - 15:00 ○ **Jaeketi köögipool**

- Toodete väljapaneku põhimõtted
- Kategooria vs bränd
- Millistele toodetele teha pakkumine?
- Pakkumise vormistamine, toote näidised
- Lepingu sõlmimine

Kasutatavad meetodid: ülevaade, ülesanne sortimendikoosolekust

15:00 - 15:15 ○ **Kohvipaus**

15:15 - 16:45 ○ **Sortimendis püsimine**

- Ülevaade sortimendikoosoleku sisust ja otsustest
- Said oma toote müügile- kuidas toodet müügil hoida?
- Palju peab minu toode müüma?
- Kuidas hoida koostöösuhet?
- Mis veel...

Kasutatavad meetodid: ülevaade

---

## LISAINFO

### Osalemise tingimused

Registreerudes e-poe, e-kirja või telefoni teel, saadame Teile arve ja täpsema info osalemise kohta.

Üks nädal enne igat koolituspäeva saadame Teile e-kirjaga meenutuse osalemise infoga.

Koolitusel osalemine on nimeline, kuid saate osalejat tasuta muuta kuni koolitusprogrammi alguseni. Kui Te ei saa mingil põhjusel osaleda, palun andke sellest kindlasti teada e-posti aadressil [akadeemia@aripaev.ee](mailto:akadeemia@aripaev.ee) või telefonil 667 0439. Kui teatate oma mitteosalemisest kuni nädal enne kogu koolitusprogrammi algust, pakume mõnd muud samaväärset koolitust samal hooajal või tagastame 100% tasutud koolituse maksumusest; kui teatate vähemalt 3 tööpäeva varem, tagastame 50%. Muul juhul kuulub arve tasumisele.

Äripäeva Akadeemia on Eesti Töötukassa koolituskaardi koostööpartner. Tutvuge koolituskaardi infoga [SIIN](#). Täpsema info saamiseks võtke meiega ühendust telefonil 667 0439 või [Liis.Lehtmets@aripaev.ee](mailto:Liis.Lehtmets@aripaev.ee).

Korraldaja võib koolitusel teha pilte ja jagada neid osalejatega, samuti kasutada neid sarnaste koolituste turundamiseks.