



Amazoni aastakonverents 2021

12.06.2021

Coca-cola Plaza

SUURIM AMAZONISÜNDMUS EESTIS 300 MÜÜJAT ÜHE KATUSE ALL!

Amazoni Aastakonverents toimub igal kevadel ja on ellu kutsutud selleks, et tuua kogu aktiivne Eesti Amazonimüüjate kogukond ühe katuse alla kokku. See on võimalus uutel müüjatel kohtuda kogenud tegijatega ja kogenud tegijatel kuulda värskaid ideid efektiivsetest töövõtetest. Vahetame parimaid ideid ja praktikaid, et tõsta osalejate võimekust suurimal ingliskeelsel e-müügiplatvormil edu

saavutamiseks.

SEL KORRAL LISANDUVAD KA RAHVUSVAHELISED ETTEKANDED!

Konverentsil kuuled, kuidas:

- 1) KASVATADA MÜÜKI** - Loo tõelist väärtust, mitte ära ole järelejooksik. Saad hulga ideid, kuidas turul eristuda, marginaali tõsta ja oma äri kasvatada.
- 2) VÄLTIDA KALLEID VIGU** - Amazon muutub kiirelt ja eksimused tulevad kergesti. Praktikud jagavad oma vigu, et saaksid neid vältida, mitte kümneid tuhandeid koolirahaks maksta.
- 3) LUUA TUGEVAID SUHTEID** - Veeda aega sarnaselt mõtleivate edumeelsete inimestega ning ehita tutvusringkond, kellega koos Amazoni teemasid arutada.
- 4) SAADA MOTIVATSIOONI** - Kuula edukate müüjate kogemuslugusid ja sea nende taustal eesmärgid, et neid juba homme püüdma hakata.

LOE LISAKS:

[Egle Raadik-Gonchev: Amazonis alustades oli väga põnev konkurentide rahakotis sobrada](#)

[Kuidas kasvatada enda toodete müüki Amazoni platvormil?](#)

[Ettevõtte lugu: Amazoni müük tegi 100 eurost kolme kuuga 10 000](#)

Amazoni aastakonverentsil osalemine maksab 149 eurot (km-ga 178,80 eurot). Konverents on täies mahus järelvaadatav 30 päeva.

Lisainfo: Maarit Eerme, e-mail: maarit.eerme@aripaev.ee, tel 5144884.

Konverentsil oma toodete ja teenuste esitlemisest huvitatud ettevõtetal palume võtta ühendust: +372 5302 6292 või sponsor@aripaev.ee

PROGRAMM

12.06.2021

08:45 - 09:20 ○ **Registreerimine ja hommikukohv**

09:20 - 09:30 ○ **Tervitus / tutvumine /avasõnad**



Mihkel Moosel EHITANUD 3 AMAZONI MILJONIKONTOT, EDUKALT LANSSEERINUD 100+ TOODET



Egle Raadik-Gonchev 450 000 USD KUUKÄIBEGA MÜÜJA

09:30 - 10:00

○ Kuidas me Eesti toodetega alustasime ja konkurentsitihedas nišis edu saavutasime?



Indrek Sakkeus



Tarmo Visnapuu

Indrek ja Tarmo on duo, kes on suutnud kahe aastaga Amazonis edukalt kanda kinnitada kehahooldustoodete valdkonnas – ja seda meie endi Eesti toodetega. Kuidas leiti konkurentsitihedas segmendis oma nish, arendati toodet ja võideldi konkurentsiga, kuuled konverentsi esimesest ettekandest.

10:00 - 10:35

○ Kuidas jõuda Amazonis esilehele läbi nutikate pressiteadete?



Shane Oglow MILJONIKÄIBEGA AMAZONIMÜÜJA JA "PR REACH" AGENTUURI ASUTAJA

10:35 - 10:45

○ Mida tasub teada 1. juulist jõustuvatest maksumuudatustest?



Merike Oja KPMG maksunõustaja

10:45 - 11:15

○ Kohvipaus

11:15 - 11:45

○ Kuidas Amazonis 100K eest "print-on-demand" raamatuid müüa?



Siim Land 100 000 USD KÄIBEGA AMAZON PRINT-ON-DEMAND PRAKTIK

11:45 - 12:15

○ Kuidas Eesti tootjad Amazonis käibeid kümnekordistavad?



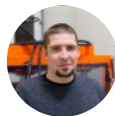
Mihkel Moosel EHITANUD 3 AMAZONI MILJONIKONTOT, EDUKALT LANSSEERINUD 100+ TOODET



Ahto Vegmann CEO / Co-Founder Loov Organic



Mirko Miilits Kiigesellid OÜ



Madis Kerna Erismet OÜ partner, saavutas Eesti süsinikkiust toodetega vaid pooleteise aastaga 100 000 USD kuukäibe

Paneeldiskussioon. Eestis toodetud kaubale võib maailmas olla väga suur nõudlus, aga kui sa tootjana seda võimalust realiseerida ei oska, jääd käibe mitmekordistamisest ilma. Vestlusringis Eesti tootjatega toome välja kriitilised edutegurid ja suurimad äpardumiskohad, mida globaalse kasvuvõimaluse avamiseks teadma peab.

12:15 - 12:30

○ HOW TO SELL YOUR AMAZON BUSINESS FOR MAXIMUM VALUE?



Karl Schopf SellerX

12:30 - 13:30

○ Lõuna

Lõunaks saad valida vabalt valitud meelepärase kohviku Forum Cinema läheduses, kus tunni jooksul köht mõnusalt täis süüa. Lõuna ei sisaldu konverentsi hinnas.

13:30 - 14:15

○ Parimad Amazoni reeglite kohased strateegiad ja nipid, mis töötavad hästi praegu?



Danny Mcmillan AMAZONIMÜÜJA, EUROOPA SUURIM AMAZONI PODCASTER JA SISULOOJA
AMAZON UK JAOKS

14:15 - 14:45

○ Kuidas 1 USD arendusega toote hinda 30 USD võrra tõsta?



Norman Farrar MILJONIKÄIVETEGA MÜÜJA KANADAST, KES OMAB HIINAS KA OMA TEHAST,
LOGISTIKA- JA SOURCING FIRMASID

14:45 - 15:00

○ Grow your Amazon store with revenue-based financing



Pawel Borys Uncapped, Investment team



Dominika Basak Uncapped, Partnerships

15:00 - 15:30

○ Kohvipaus

15:30 - 16:00

○ 5 kõige olulisemat häkki iseendaga, et ennast võimsamaks muuta



Teemu Arina Maailma üks tipp-biohäkkeritest

16:00 - 16:45

○ Eesti edulugu: Kuidas kahe aastaga miljonidollarilise kuukäibeni jõuda?



Ardo Huul NULLIST 200 000 USD/KUUS KÄIBENI 18 KUUGA; MANYCHAT EKSPERT



16:45 - 16:55

Lõpusõnad



Mihkel Moosel EHITANUD 3 AMAZONI MILJONIKONTOT, EDUKALT LANSSEERINUD 100+ TOODET



Egle Raadik-Gonchev 450 000 USD KUUKÄIBEGA MÜÜJA

17:30 - 22:00

○ Afterparty Nümf kokteilibaaris



Nümf kokteilibaar Aia tn 10a, Tallinn

Oled oodatud
konverentsi ametlikule
AFTERPARTYLE
kell 17.30–22.00 Nümf kokteilibaari
Aia tn 10a, Tallinn <https://www.facebook.com/numfbar/>

TOETAJAD

Kuldsponsor



Koostööpartner



LISAINFO

Osalemise tingimused

Palume teatada mitteosalemisest kirjalikult vähemalt 10 tööpäeva enne ürituse toimumist aadressil registreerimine@aripaev.ee. Sellisel juhul tagastame laekunud osalustasu või tühistame veel tasumata arve.

Kui teatate mitteosalemisest 5-9 tööpäeva enne konverentsi kuulub tasumisele 50% arvest.

Kui teatate mitteosalemisest hiljem või unustate teatada, osalustasu ei tagastata ja tasumisele kuulub 100% arvest.

Korraldaja võib üritusel teha pilte, videoid ja helisalvestisi ning jagada neid nii osalejatega kui ka avalikes meediakanalites, samuti kasutada samaste ürituste turundamiseks.

Täpsemat teavet andmete kasutamise kohta leiab Äripäeva [Privaatsustingimustest](#).

Reklaam

Kui soovite tutvustada oma ettevõtet konverentsil, siis võtke ühendust sponsor@aripaev.ee või 667 0105.