



Efektive ajajuhtimine müügitöös

05.11.2021

Lutheri Masinasaal

Seminaril õpid kasutama erinevaid ajajuhtimise töövahendeid ning praktikas läbiproovitud tehnikaid efektiivsuse tõstmiseks. See hommikuseminar on hea värskendus igapäevasele müügitööle. Seminar kestab pool päeva, juba pärastlõunal saab kontorisse (või kliendi juurde) naasta ja õpitu kohe ära proovida. Hind on soodne, programm intensiivne.

Eelkõige ootame osalema müügitöötajaid.

Fookus: Müügitulemuste kasvatamine läbi parema ajajuhtimise

Teemad:

- Kuidas müügiaega paremini kasutada?
- Kuhu aeg kaob ja kust seda juurde leida?
- Millised on müügitegevuste planeerimise kõige suuremad vead ja kuidas saaks paremini?
- Millised töövahendid aitavad müügiinimesel oma müügiaega paremini juhtida?
- Millised tehnikad aitavad suurendada tähelepanu ja vältida ajaraiskamist?

Seoses COVID-19 viiruse leviku ja vabariigi valitsuse poolt kehtestatud piirangutega ürituste korraldamisel, kontrollime sissepääsul COVID-19 vaktsineerimistõendit või läbipõdemise tõendit. Teised seni lubatud dokumendid (kiirtestid, pcr-testid jm) ei kehti ja sissepääsu ei taga. Samuti palume üritusel kanda maski. Palume kohale tulla ajavaruga. Lisainfo on ära toodud ka osalemistingimustes.

PROGRAMM

05.11.2021

9:00 - 9:30 ○ **Hommikukohv ja registreerimine**

9:30 - 9:40 ○ **Seminari avasõnad**

9:40 - 10:10 ○ **Kuhu aeg kaob ja kust seda juurde leida?**



Guido Paomees EBSi lektor ja Koolituskompanii efektiivse ajakasutuse treener

Otsime koos vastust küsimustele millised on minu igapäevased ajaraiskajad ja kas põhitegevused – planeerimine, müümine, analüüsimine ja kontrollimine on ka sisuliselt tasakaalus. Mis peaks hakkama muutuma, et olla efektiivne ja mitte kulutada aega mittevajalikele tegevustele?"

10:10 - 10:50 ○ **Milliseid töövahendeid kasutada oma produktiivsuse juhtimiseks?**



Jari Kukkonen EBS Executive MBA programmi juht ja juhtimistreener

Aja juhtimine on efektiivsuse juhtimine. Räägime konkreetsetest töövahenditest, kuidas neid kasutada ja mida analüüsida, samuti vooeffektiivsuse juhtimisest ajaplaneerimise kontekstis.

10:50 - 11:20

○ Kuidas õige fookuse ja ajakasutusega saavutada 2-3x müügikäibe kasv?



Rene Sildvee Fontakt partner

Üks peamisi probleeme müügi tulemuslikkuse kasvatamisel on ajakasutus ja õige fookuse seadmine, mis tihtipeale lõpeb sellega, et müüjatest saavad üsna ruttu kliendihaldurid ning sellega müük lõpeb, pidurdub müügitulemuste kasv ning satub löögi alla ka motivatsioon. Ettekande käigus vaatleme erinevatel uuringutel baseeruvaid järeldusi ja leiame kohti ning vahendeid, millega müüja võib oma müügitulemusi lausa kahe- kuni kolmekordistada.

11:20 - 11:40

○ Energiapaus

11:40 - 12:30

○ Kuidas Outlook aitab müügiinimesel oma aega paremini juhtida?



Asko Uri Outlooki koolitaja, Kasulik Koolitus

Meile kõigile tuntud töövahend Outlook sisaldab mitmeid häid võimalusi müügitöö korraldamiseks. Saate kasulikke näpunäiteid Outlooki kasutamiseks ajaplaneerimisel ja tegevustele kuluva aja kokkuhoidmisel.

- Erinevad võimalused planeerimistegevuste haldamisel läbi Outlooki – e-kirjad, ülesanded (Tasks) ja kalender. Erinevate lahenduste plussid ja miinused.
- Outlooki kalendri kasutamine ajaplaneerimise tõhustamiseks
- Ülesannete (Tasks) haldamise kasutamata võimalused
- Kategooriate kasutamise omapära ja võimalused

12:30 - 13:00

○ Millised tehnikad aitavad suurendada tähelepanu ja vältida ajaraiskamist?



Kaire Viil juhtimiscoach, Selged Sihid

Osaleja saab tähelepanu hoidmise, keskendumisioskuste ning ajusõbraliku süvatöö harjutuste tööriistakasti, et iga päev treenida keskendumisvõimet ning prioritseerida tegevusi.

- Mis toimub ajus multitaskingu ehk rööprähklemise ajal? Kui edukas rööprähkleja inimene on?
- Keskendumise, tähelepanu ja kohaloleku harjutused.
- Ajusõbralik süvatöö ja Pomodoro-tehnika.
- Prioritiseerimise loovharjutused, mis aitavad ajaraiskajad päevast eemale hoida.

LISAINFO

Osalemise tingimused

Palume teatada mitteosalemisest kirjalikult vähemalt 10 tööpäeva enne ürituse toimumist aadressil registreerimine@aripaev.ee. Sellisel juhul tagastame laekunud osalustasu või tühistame veel tasumata arve.

Kui teatate mitteosalemisest 5-9 tööpäeva enne konverentsi kuulub tasumisele 50% arvest.

Kui teatate mitteamisest hiljem või unustate teatada, osalustasu ei tagastata ja tasumisele kuulub 100% arvest.

Korraldaja võib üritusel teha pilte, videoid ja helisalvestisi ning jagada neid nii osalejatega kui ka avalikes meediakanalites, samuti kasutada sarnaste ürituste turundamiseks.

Täpsemat teavet andmete kasutamise kohta leiab Äripäeva [Privaatsustingimustest](#).

Veebiseminari materjalide ja sisu kopeerimine, salvestamine, reprodutseerimine või levitamine on ilma AS Äripäeva kirjaliku nõusolekuta keelatud.

Reklaam

Kui soovite tutvustada oma ettevõtet konverentsil, siis võtke ühendust sponsor@aripaev.ee või 667 0105.

COVID-19

1. Osalema pääsevad

- inimesed, kes on viimase 12 kuu jooksul läbinud COVID-19 vastu vaktsineerimise kuuri ja kel on viimasest süstist olenevalt tootjast möödas 7-15 päeva, et oleks saavutatud maksimaalne kaitse;
- inimesed, kes on viimase aasta jooksul COVID-19 haiguse läbi põdenud ja saanud hiljem ühe doosi vaktsiini;
- inimesed, kes on COVID-19 haiguse läbi põdenud pärast esimese vaktsiinidoosi saamist;
- inimesed, kes on COVID-19 haiguse läbi põdenud ja terveks tunnistatud mitte rohkem, kui kuus kuud tagasi, ja pole veel saanud üht vaktsiinidoosi.

Kuidas saada COVID tõend/pass?

- Immuniseerimist või läbipõdemist tõendava COVID tõendi saab luua Eesti patsiendiportaalis digilugu.ee
- Üks mugavamatest moodustest on COVID tõendi ekraanipilt sisse skännida covidpass.eu kaudu ja salvestada see otse mobiiltelefonis Walletisse.

2. Üritusel osalemise tingimused

- Osalemiseks on vajalik Covid-19 tõendi olemasolu.
- Tõendit ja isikusamasust kontrollitakse enne üritusele sisenemist.
- Covid 19 tõend on digilugu.ee kodulehel saadaval vaktsineerimiskuuri läbinud või COVID-19 haiguse läbi põdenud inimestel.
- Covid-19 tõend on kas digitaalsel kujul või väljatrukina paberil.
- Enne ürituse algust peavad kõik haiguse läbi põdenud või vaktsineeritud inimesed esitama korraldajale vastava tõendi.
- Kui osaleja oma nakkusohutust ei tõenda, siis ei saa ta üritusel või tegevuses osaleda.

- Üritusel **maski kandmine kohustuslik**.